



Het Danspaleis zoekt per direct een

Ervaren accountmanager/ dansmakelaar (20- 24 uur per week)

Opdracht op zzp-basis t/m december 2019, verlenging mogelijk

Ben jij iemand die met commerciële en resultaatgerichte kwaliteiten het sociale hart van Het Danspaleis goed kan presenteren en kan linken aan kansen in de markt? Vind je het daarnaast leuk om onderdeel te zijn van een groeiende organisatie met een divers team aan freelancers? Dan ben jij misschien wel onze nieuwe dansmakelaar!

Wij

Het Danspaleis gaat uit van de kracht van dansen en muziek als ijsbreker voor contact en verbinding en is erop gericht om ouderen te activeren, hun netwerk te vergroten en de zelfredzaamheid te versterken. Naast ouderwets gezellige dansfeesten met 'muziek van toen' worden verschillende formules ingezet om ouderen te raken. Lees [hier](#) meer.

De opdracht

Als dansmakelaar ben je verantwoordelijk voor de verkoop van o.a. de dansfeesten, het contact met onze klanten en het uitbouwen van de (potentiele) klantrelaties. Je zorgt ervoor dat de formules van het Danspaleis meer bekendheid krijgen zodat we nog meer ouderen kunnen laten dansen. Je behandelt aanvragen die via de telefoon binnenkomen en creëert nieuwe saleskansen doordat je ziet waar de kansen liggen. De klanten zijn veelal bedrijven die sociale impact willen maken en zorginstellingen. Daarnaast ben je verantwoordelijk voor de omzet en resultaten en voor het relatiebeheer waarbij je ook de administratieve afhandeling en overdracht naar productie voor je rekening neemt. Je bent omzet- en resultaatverantwoordelijk. Kortom, een uitdagende commerciële verantwoordelijke rol waarbij jij kunt bijdragen aan meer impact voor ouderen. Dansen doe je samen!

Jij

Wij zoeken een dansmakelaar (m/v) met een enthousiaste, ondernemende persoonlijkheid die de boodschap van het Danspaleis kan overbrengen naar onze klanten. Je weet een klant met je aanpak, kennis en passie te overtuigen. Je bent niet makkelijk uit het veld te slaan en hebt een positieve houding. Je anticipeert op uiteenlopende uitdagingen. Je kan een salesplan

opzetten en nauwkeurig uitvoeren. Je werkt daarbij planmatig, gericht en bent zelfstandig in staat de gehele sales cyclus te regisseren:

- HBO werk- en denkniveau en tenminste 2 - 3 jaar relevante sales ervaring.
- Je bent proactief, oplossings- en klantgericht en zet altijd de eerste stap waarbij je goed kan luisteren en doorvragen.
- Je hebt een kloppend hart voor het sociale werkveld waarin Het Danspaleis zich bevindt en begrijpt dat we een non-profit sociale onderneming zijn waar de betaling evenredig aan is.
- Je bent flexibel; je bent in staat je goed staande te houden in een veranderlijke organisatie.
- Je bent stressbestendig, empathisch, zelfstandig en communicatief sterk;
- En je bent bij voorkeur woonachtig in Amsterdam e.o.;

Het Danspaleis streeft naar inclusieve cultuur waarbij wij diversiteit omarmen.

Enthousiast?

Stuur uiterlijk 14 juni je motivatie en cv naar info@hetdanspaleis.com. Ook met vragen kun je bij Anneke Hoogervorst terecht (06 33 30 60 83). Gesprekken vinden na 17 juni plaats.